

# カッティングプロッタを 導入しました!

～小ロットの販促物制作などに最適です～  
(チケット・シール・うちわ・箱・タグなど)



## カッティングプロッタとは

IllustratorやCADソフトで作成した  
切り抜き用のデータをもとに自動で台  
紙などを切り抜く機械です

0.5mm以下の用紙の他にマーキング  
フィルム・圧縮発砲シート・サンドブラ  
スト用ゴムシート・クリアパッケージ用  
シートなども切り抜くことができます

トムソン加工だと刃型を作成するのが高価で、修正などがあるとサンプルの  
作成にかなりの費用がかかってしまいますが、カッティングプロッタは型を作  
成しないためサンプル作成が簡単にできます

切り抜き以外にも下記のような加工も可能です

< ミシン目・筋入れ・ハーフカット・角丸・孔空け >

商品の詳細な事例につきましては次号より順次紹介させていただきます



株式会社 宏和

Kowa Corporation

東大阪市長田東 1-7-22 TEL 06-6789-2313 FAX 06-6789-2339

<https://www.d-kowa.co.jp/>

<https://scanning.jp/>

オンデマンド印刷 会社案内、パンフレット、チラシ、名刺、カード、封筒、シール、伝票、表彰状  
冊子印刷 取扱説明書、カタログ、記念誌、広報誌、報告書、論文、自分史  
電子化業務 紙文書・紙図面スキャン(電子化)サービス、データエントリー(入力)、データコンバート  
CAD業務 CADデータ出力、CADデータ入力(トレース・設計)、電子納品データ作成  
コピー・製本 大判コピー、カラーコピー、各種製本、ラミネート、パネル・看板制作  
その他 人材派遣、人材紹介、マイクロ撮影、マイクロフィルムスキャン、WEB制作

(株)宏和が毎月お客様へお役立ち情報をお届けします。

# コウワノワ

MONTHLY NEWS LETTER Vol.103

2024

4・5  
Apr. May

コウワノワ

4・5

Vol.103

発行者：株式会社宏和

所在地：〒577-4001 大阪府東長田東1-7-22 TEL 06-6789-2313

(株)宏和

コウワノワは今号から2ヶ月に1回の発行に変わります。コロナ禍～その後の  
営業活動の在り方の変化と、人手不足による営業の生産性の見直しにより  
決定しました。頻度は減りますが、引き続き情報発信していく所存です。よ  
ろしくお願ひ申し上げます。

代表取締役 日笠宏昭

# 『人のやる気を引き出す』ペップトークとは

2023年3月22日のWBC決勝戦前、大谷選手は次のような言葉をチーム全員の前で言いました。「…憧れてしまったら超えられない。僕は今日超えるために、トップになるために来たので。今日1日だけは彼らへの憧れを捨てて、勝つことだけ考えていきましょう。さあ行こう!」このような言葉はアメリカではペップトークと呼ばれ、試合前に監督や指導者が選手に話す言葉として研究されてきました。最近はビジネスの世界でも使われるようになってきているようです。

## ペップトーク

試合や本番の開始前に、監督・指導者・上司が、選手・部下にかかる激励のショートスピーチ。アメリカでは、監督や指導者は本番の前日に、ペップトークをしっかり考えて当日に備えると言われていました。

### アメリカのスポーツ現場が発祥

- ・相手が持っている能力を言葉により最大限引き出す
- ・成功のイメージ、前向きな心の状態をつくる
- ・脳科学、心理学に紐づいている

### ペップトークに必要な要素

- ・ポジティブな言葉
- ・相手の状況を受けとめる言葉
- ・ゴールに向かった言葉
- ・短くてわかりやすい言葉
- ・人をその気にさせる言葉

## ゴールを目指すペップトークの4つのステップ

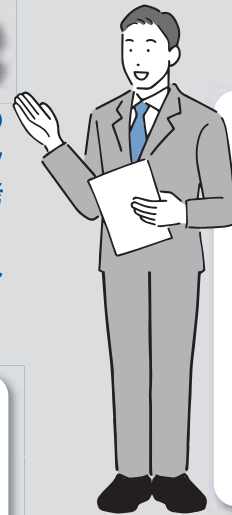
### 1. 受容：事実を受け入れる

- (例) 大事な発表会前→練習不足、失敗できない、皆が応援に来るなど→不安、プレッシャー、緊張、心配、憂鬱
- (対応) それは心配だね、私も経験あるよ、緊張しちゃうよね、その気持ちわかるよ



### 2. 承認：とらえかた変換

- 無いもの、欠けているものに目が向きやすい(無いところは欠点ではなくて改善点)あるものに目を向ける
- (例) 初めての仕事・経験不足→あるものでベストを尽くす(想い、仲間、努力、先輩・・・)
- (例) 人の印象(すぐ怒る、近寄りやすい上司)→[とらえかた変換]→責任感、まじめ、知識豊富、仕事が速い→実は熱血上司→気分が変わる→行動が変わる



### 3. 行動：してほしい変換

- してほしいことを伝えない  
「してほしいこと + 否定形」を「してほしいこと」に変える  
(例) ミスするな!→慎重にやろう!  
あわてるな!→落ち着いてやろう!  
あきらめるな!→最後までやりきろう!



### 4. 激励：背中の一押し

- 相手に合わせて言葉を選ぶ  
相手がやる気に溢れている→激励系 行ってこい!  
相手に不安や心配の気持ちが強いとき→見守り系 大丈夫だよ!

## ビジネスでの応用例

### 新規開拓を躊躇している部下に対して

1. 受容：新規開拓は大変だし、躊躇してしまうこともあるよね。私も入社したての頃はなかなかできなかったよ。
2. 承認：今の君はそれだけ伸びしろがたくさんあるってことだ。そして君には若さとフレッシュさという武器がある。
3. 行動：若いうちの経験は将来の糧になるから思い切った行動をどんどんしていこう。
4. 激励：困ったことがあったらいつでも相談してくれ。応援しているよ!

### プレゼンに向かう部下に対して

1. 受容：これから大事なプレゼンだな。緊張しているのか?私も緊張しやすいタイプだからよくわかるよ。
2. 承認：その緊張は契約を取りたいと思っている君の想いの表れ、良いことだ。君にはその熱意があるし、提案内容も素晴らしい。応援してくれる仲間もいるぞ。
3. 行動：君らしく熱い想いを伝えておいで。
4. 激励：さあ、行ってこい!

仕事のコミュニケーションで言葉を選ぶのは難しいことです。「してほしいことを伝えない」ということも大事かもしれません。アメリカ発祥のペップトーク、少し意識してみたいと思います。

参考・一部出典：一般財団法人日本ペップトーク普及協会 WEB サイト・資料